

ALERTA DE INTELIGÊNCIA

SEBRAE

PÚBLICA



Médio/Longo
Prazo



Oportunidade



Diferentes
Setores:
farmacêutico,
de logística,
transporte,
varejo e
comércio



SEBRAE/PR



0800

0800 570 0800



Farmacêutica Prati, do Paraná, vai investir R\$ 1,2 bilhão e diz estar pronta para fazer aquisições

A empresa está inaugurando uma nova planta produtiva na cidade de Toledo que recebeu investimentos de R\$ 300 milhões e que aumentará a sua capacidade em mais de 3 bilhões de doses terapêuticas por ano.

Na terça feira, 20/06, a farmacêutica, que antes era vista como “a pequena farmacêutica do Paraná”, **anunciou investimentos de R\$ 1,2 bilhão para potencializar um novo ciclo de crescimento** mirando um faturamento anual de R\$ 4 bilhões em 2027.

O projeto faz parte de um conjunto de investimentos de R\$ 650 milhões divulgados em 2020 – sendo que uma parte foi usada na construção de um centro de distribuição, modernização das outras plantas e pesquisa e desenvolvimento. A unidade permitirá que a **Prati aumente a sua capacidade produtiva em torno de 25%, chegando a 17 bilhões de doses terapêuticas**, nomenclatura que a indústria usa para se referir a comprimidos, posologia de xarope etc. O acréscimo de 3,6 bilhões de doses garantirá à empresa o título de maior fabricante de comprimidos da América Latina, de acordo com dados da consultoria americana IQVIA.

De modo geral, uma parte dos investimentos **vai para reforçar a operação**, como a modernização do parque fabril e a ampliação da malha de distribuição. A outra parte será **destinada ao desenvolvimento de novos negócios**, como a criação de uma unidade de injetáveis, divisão em que o laboratório ainda não atua.

Fontes: [Exame](#); [PharmaInnovation](#)

Por que é relevante?

A notícia é relevante, pois os investimentos feitos pela Prati podem impulsionar a economia local, gerando empregos diretos e indiretos, além de ter um efeito positivo sobre os pequenos negócios, pois o aumento no emprego e renda pode resultar em uma maior demanda por produtos e serviços locais. Ademais, com os investimentos, aquisições e com a internacionalização, a Prati pode expandir suas operações e, conseqüentemente, precisar de mais fornecedores, abrindo oportunidades para pequenos negócios fornecerem produtos ou serviços. Por fim, esses investimentos podem atrair a atenção de outros investidores e empresas do setor ao PR, criando um ecossistema mais forte e atrativo para o desenvolvimento.

Direcionamentos para o seu negócio:

- Procurar estabelecer parcerias com outras empresas, fornecedores e prestadores de serviços é essencial, podendo ampliar a capacidade de atender às demandas do setor farmacêutico. Parcerias estratégicas podem ser vantajosas para garantir a qualidade, o fornecimento adequado de matérias-primas e a entrega de produtos ou serviços; além da parceira com o SEBRAE/PR, que pode auxiliar no molde de aspectos técnicos, comerciais e de negociação;
- Ademais, se manter conectado é primordial. Logo, participar de eventos, feiras e encontros do setor farmacêutico pode proporcionar uma oportunidade de networking, permitindo que os pequenos negócios apresentem seus produtos e serviços; ademais, empresas do setor de varejo e serviços das regiões devem se preparar para um potencial aumento de demanda.